



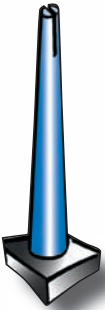
Strategische Performance und Team-Excellence

Aktivierende Trainingskonzepte
mit Planspiel für Führungskräfte
und High Potentials

Strategisches Denken
ist die Kunst, einen
Gegner zu überlisten,
der das Gleiche mit
Ihnen versucht.



Außergewöhnliche Lernerfahrungen für Ihre Leistungsträger von heute und morgen



Strategische Performance und Team-Excellence

Fundiertes betriebswirtschaftliches Wissen, strategisches Denkvermögen, valide Entscheidungsprozesse und ein starker Zusammenhalt im Team zählen mehr denn je zu den Erfolgsfaktoren für Top-Führungskräfte von heute und morgen. Unsere Trainingskonzepte fordern und fördern Ihre Führungskräfte und Potenzialkandidaten durch eine nachhaltige Lern- und Teamerfahrung. Denn wir verbinden die vielfältigen Qualifizierungsimpulse eines innovativen Planspiels mit der didaktischen Kraft erlebnisorientierter Trainingssequenzen zu einem außergewöhnlichen Gesamtkonzept.

Wir bieten zwei Trainingsformate – in deutscher und englischer Sprache – an:

- „**Intensiv**“-Training für 2 Tage zur Vermittlung von betriebswirtschaftlichem Grund- und Aufbauwissen
- „**Excellence**“-Training für 3–5 Tage zur ganzheitlichen Führungskräftequalifizierung

Das besondere Plus unseres Trainingskonzeptes

- + Integriertes Qualifizierungskonzept mit durchgängigem „inhaltlichen Faden“
- + Mehrdimensionale und multisensorielle Aktivierung der Teilnehmer
- + Hohe Effizienz und Nachhaltigkeit durch aktivierenden Erlebnischarakter
- + Bedarfsorientierte Themen-Schwerpunkte

Das Planspiel MobilPlay®

Im Planspiel MobilPlay® konkurrieren 3–4 Teams à 4–5 Teilnehmer im Wettbewerb auf dem europäischen Mobilfunkmarkt um den betriebswirtschaftlichen Erfolg. Das Spiel wird in mehreren Runden gespielt, die aufeinander aufbauen und von den Teilnehmern strategischen Weitblick und taktische Flexibilität erfordern.

Jede Spielrunde ist in zwei Phasen unterteilt: In der **Analysephase** planen die Teams an **Computern** ihre Strategie und treffen gemeinsame Managemententscheidungen. In der **Durchführungsphase** werden die Ergebnisse der Teamentscheidungen an einem **Spielbrett** umgesetzt und in Verhandlungen zwischen den Teams weitergeführt. Auktionen und Aktionskarten beleben die **Spieldynamik**. Eine schriftliche Ergebnisdokumentation und eine ausführliche Nachbesprechung schließen jede Runde ab und bilden den Ausgangspunkt für die folgende Spielsequenz.

Das besondere Plus von MobilPlay®

- + Duale Grundstruktur mit Teamphase am Computer und Interaktionsphase am Spielbrett
- + Dramaturgischer Spannungsbogen und dynamische Gruppenprozesse
- + Kombination von analytischer und strategischer Qualifizierung mit emotionaler Team- und Wettbewerbserfahrung

Unsere Trainingskonzepte für „Strategische Performance und Team-Excellence“ erfüllen vier didaktische Zielsetzungen:

1. Förderung von strategischem Denken und Handeln
2. Verbesserung des individuellen Kommunikationsverhaltens
3. Vermittlung und Vertiefung von betriebswirtschaftlicher Expertise
4. Optimierung von Entscheidungsprozessen im Team

Thematische Vertiefung der Spielerfahrungen. Die Spielrunden des Planspiels sind Ausgangspunkt für eine vertiefende Beschäftigung mit Schwerpunktthemen.

- Jede Spielrunde legt den Fokus auf einen besonderen Themen-Schwerpunkt, der mit einem **Impuls-Bau-stein** vor- oder nachbereitet wird.
- Am **Themen-Nachmittag** wird ein ausgewähltes Schwerpunktthema mit interaktiven Trainingseinheiten und erlebnisorientierten Gruppenübungen vertieft.
- **Fachexperten** stehen für Impuls-Vorträge, Diskussionsrunden oder Kaminabende zur Verfügung.

- Für die **kommunikative Selbsterfahrung und -reflexion** der Teilnehmer werden Spielrunden per Video aufgezeichnet und im Einzel- oder Gruppenfeedback ausgewertet.

Intensive Betreuung durch Team-Coachs. Neben dem Spielleiter, der als Gesamtverantwortlicher das Training leitet, begleiten erfahrene Trainer und Coachs die Teams. Sie stehen als Ansprechpartner in den Teamphasen zur Verfügung, geben Feedback, moderieren die Selbstreflexionen im Team und führen Einzelgespräche mit den Teilnehmern.

And the winner is ... Höhepunkt und Abschluss des „Excellence“-Trainings bildet ein **Team-Wettbewerb mit Siegerehrung**. Dazu wird das Planspiel neu gestartet, alle Spieler können ihre Lernerfahrungen unter gleichen Ausgangsbedingungen anwenden.

Nach fünf außergewöhnlichen Tagen werden alle Teilnehmer das Spielfeld als Gewinner verlassen.

Masterplan für ein 5-tägiges „Excellence“-Training

Jede Spielrunde besteht aus Einführung, Analysephase im Team, Durchführungsphase am Spielbrett, Auswertung und Team-Reflexion.

1. Tag	2. Tag	3. Tag	4. Tag	5. Tag
Opening Day	Learning Days			Contest Day
Anreise der Teilnehmer	Themen-Impuls „Strategisches Denken und Handeln“	Spielrunde 3 Themen-Schwerpunkt „Entscheidungsprozesse“	Themen-Impuls „Influencing Behaviours“	Team-Wettbewerb mit 2-3 Spielrunden
Begrüßung, Seminareinführung		Spielrunde 1 Themen-Schwerpunkt „Strategie“	Themen-Impuls „Entscheidungsprozesse“	
Einführung in das Planspiel				
Mittagspause	Mittagspause	Mittagspause	Mittagspause	Mittagspause
Übungsrunde zum Kennenlernen von Spiel und Spielregeln	Spielrunde 2 mit Auktionen	Themen-Nachmittag Trainingseinheit und Gruppenübungen zu ausgewähltem Schwerpunktthema	Spielrunde 5 Themen-Schwerpunkt „Markt und Wettbewerb“	Abschluss- Besprechung und Siegerehrung
Vertiefung betriebswirtschaftlicher Kennzahlen	Team-Reflexion		Abschluss-Reflexion	
Abendessen	Abendessen	Abendessen	Abendessen	Abreise der Teilnehmer
Freizeit	Film „Spieltheorie“	Kamingespräch	Freizeit	

Themen zur Vertiefung der Spielerfahrung

- Strategie und Unternehmensführung
- Markt und Wettbewerb
- Entscheidungsprozesse im Team
- Problemlösungstechniken in komplexen Situationen
- Erfolgreiche Verhandlungsführung
- Preisgestaltung bei Unternehmens(ver)käufen

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir beraten Sie gerne, entwickeln gemeinsam mit Ihnen Konzepte für Ihren Bedarf und informieren Sie über unser gesamtes Leistungsspektrum.

Nehmen Sie Kontakt mit uns auf:

- Jürgen Schuster
Tel. +49 69 707 980-40
eMail juergen.schuster@result-It.de
- Ulrich Körner
Tel. +49 89 2126 8031
eMail ulrich.koerner@result-It.de
- Christian Schmid
Tel. +49 69 707 980-44
eMail christian.schmid@result-It.de



MobilyPlay® ist eine eingetragene Marke von Christian Schmid.

Unser Name ist Programm: learning & transfer = result.

Wir sind ein Trainings- und Beratungsunternehmen, das Sie in allen Phasen Ihrer Unternehmens- und Organisationsentwicklung professionell und kompetent unterstützt. Wir entwickeln und realisieren für Sie maßgeschneiderte **Seminare** und **Qualifizierungsprogramme**. Wir verfeinern gemeinsam mit Ihnen Ihr **HR-Management** durch vernetzte Instrumente und Strukturen für Führung, **Personalentwicklung** und **Managementdiagnostik**. Wir gestalten und begleiten fachliche und kulturelle **Veränderungsprozesse** auf allen Ebenen Ihres Unternehmens. Wir unterstützen Sie in Ihrer persönlichen und fachlichen Entwicklung durch individuelles **Coaching** und ideenreiche **Mobilisierungs-Events** im Team. Wir verbessern die Wirkung Ihrer **Kommunikation** durch eine gezielte Ausrichtung von Strukturen und Inhalten. Und wir sichern die Effizienz und Nachhaltigkeit der Lern- und Umsetzungserfahrungen mit modernen **eLearning-Angeboten**.

Result Learning & Transfer GmbH & Co. KG

Büro Frankfurt:

Robert-Mayer Straße 48-50
60486 Frankfurt a. M.
Tel. +49 69 707 980-0
Fax +49 69 707 980-10

Büro München:

Westenriederstraße 19
80331 München
Tel. +49 89 2126 8031
Fax +49 89 2126 8995

www.result-It.de

